

Marketing Plan PHHP





Pengenalan Marketing Plan PHHP

Defenisi Istilah :

PV	: Point Value, untuk kualifikasi dan kenaikan peringkat
BV	: Bonus Value, untuk perhitungan bonus dan insentif (1 BV = Rp. 3.100, maka pembayaran bonus = BV x persentase)
PPV / PBV	: PV/BV pribadi, total PV/BV yang dihitung dari jumlah pembelian pribadi selama 1 bulan
MGPV / MGBV	: Manager Group PV/BV, adalah total PV/BV yang dihasilkan oleh Anda & semua member dalam grup anda yang bukan Qualified Manager (QM)
QM	: Qualified Manager, member berperingkat Manager dengan kualifikasi $PPV \geq 100$ dan $MGPV \geq 800$
QML	: Qualified Manager Line, memiliki setidaknya satu Qualified Manager (QM) dari generasi pertama di jaringan
PGPV / PGBV	: President Group PV/BV, adalah jumlah PV/BV yang dihasilkan oleh Anda & semua member serta manager dalam grup anda yang buka Qualified President (QP)
QP	: Qualified President, member berperingkat President dengan kualifikasi $PPV \geq 100$, $MGPV \geq 800$, $PGPV \geq 4.000$ dan $QML \geq 3$
QPL	: Qualified President Line, memiliki setidaknya satu Qualified President (QP) dari generasi pertama di jaringan
AGPV	: Point dari pool sharing bonus dimana point tersebut didapatkan dari total BV Perusahaan berjalan yang dikalikan persentase sesuai tipe bonus berbeda dan dibagi jumlah BV dari member yang memenuhi kualifikasi



Pengenalan Marketing Plan PHHP

Jenis-Jenis Bonus

1	Keuntungan langsung (retail)	20%- 25%
2	Bonus Marketing Plan	
a.	Bonus Prestasi (Performance Bonus)	23%
b.	Bonus Pengembangan Manager Baru (New Manager Development Bonus)	4%
c.	Bonus Pencapaian President (QP Achievement Bonus)	4%
d.	Bonus Perkembangan (Development Bonus)	15%
e.	Bonus Kepemimpinan (Leadership Bonus)	22%
f.	Bonus Akhir Tahun (Year End Bonus)	2%
g.	Insentif Tamasya (Travel Awards)	10%

Peringkat

- Kenaikan peringkat dalam kurun waktu 1 bulan
- Tidak ada penurunan peringkat
- Menjadi member minimal usia harus 18 tahun

Peringkat		Persyaratan
VIP Member	VIP	PPV $\geq$ 100
Manager (QM)*	MA	PPV $\geq$ 100; & MGPV $\geq$ 800.
Senior Manager	SM	Kualifikasi QM dengan 1 QML* & PGPV $\geq$ 2,000
Vice President	VP	Kualifikasi QM dengan 2 QML* & PGPV $\geq$ 3,000
President (QP)*	PS	Kualifikasi QM dengan 3 QML* & PGPV $\geq$ 4,000
Gold President	GP	Kualifikasi QP dengan 1 QPL*
Ruby President	RP	Kualifikasi QP dengan 2 QPL*
Pearl President	PP	Kualifikasi QP dengan 3 QPL*
Emerald President	EP	Kualifikasi QP dengan 4 QPL*
Diamond President	DP	Kualifikasi QP dengan 5 QPL*
Double Diamond President	DDP	Kualifikasi QP dengan 6 QPL*
Crown President	CP	Kualifikasi QP dengan 7 QPL*

BONUS MARKETING PLAN



1. Keuntungan Langsung (20% - 25%)

Ketika member menjual produk PHHP kepada pelanggan, maka selisih harga member dan harga pelanggan adalah keuntungan langsung (variasi keuntungan langsung tergantung jenis produk)



2a. Bonus Prestasi (23%)

Syarat kualifikasi & Bonus

Bonus Prestasi adalah :
Bonus yang diperoleh dari hasil menjual produk (pribadi dan juga group downline yang belum menjadi president) sejak ia pertama kali bergabung

Persentase Bonus Prestasi dapat dilihat pada tabel dibawah:

Peringkat		Syarat Kualifikasi Bulanan				Bonus
		PPV	MGPV	Jml. QML	PGPV	% ATAS BV
PRESIDENT KE ATAS	PS-CP	100	800	3	4,000 #	23%
VICE PRESIDENT	VP	100	800	2	3,000	19%
SENIOR MANAGER	SM	100	800	1	2,000	15%
MANAGER	MA	100	800	-	-	11%
VIP Member	VIP	100	-	-	-	5%

#Untuk peringkat Ruby President dan diatasnya dengan 2 QPL dan bila PGPV nya kurang dari 4,000 PGPV, maka PGPV dapat dipakai dengan cara meminjam point salah 1 QPL dan jumlah QPL akan dikurangi menjadi 1



2b. Bonus Pengembangan Manager Baru (4%)

Syarat kualifikasi & Bonus

Bonus Pengembangan Manager Baru adalah :

Bonus yang diperoleh dari membangun manager baru (QM 800 PV)

Metode Perhitungan

- Bonus Pengembangan Manager Baru akan diberikan pada semua manager yang berkualifikasi (QM) [yang berhasil membina downline sebagai manager baru / (QM) baru.
- Bonus Pengembangan Manager Baru dihitung setiap bulan dengan dikali hitungan VPP bulanan.

Persentase Bonus Pengembangan Manager Baru dapat dilihat pada tabel dibawah:

Peringkat QM	Jumlah Line Manager berkualifikasi (QML)	
	1 QML	=> 2 QML
MGBV Manager baru Level 1	100%	100%
MGBV Manager baru Level 2		50%

Point VPP dihitung sebagai berikut

$$\text{VPP} = \frac{\text{Total BV Perusahaan pada periode bulan berjalan} \times 4\%}{\text{Total BV manager yang berkualifikasi pada bulan tersebut}}$$



2c. Bonus Pencapaian President (4%)

Syarat kualifikasi & Bonus

Bonus Pencapaian President adalah :

bonus yang diberikan kepada QP / president yang berhasil mencapai omset penjualan grup 5.000 PV dan 6.000 PV.

Metode Perhitungan

- Kualifikasi sebagai QP pada periode bulan berjalan ; DAN
- Anda harus mengumpulkan point minimal PGPV 5,000 mendapatkan QP Pool
- Bila anda mencapai point minimal PGPV 6,000 mendapatkan tambahan Achievement Pool

Persentase Bonus Pencapaian President dapat dilihat pada tabel dibawah:

Bonus Pencapaian President	Syarat	Cara Perhitungan
QP Pool (2%)	$\geq 5,000$ PGPV	$\text{PGBV} \times \text{VPP}$
Achievement Pool (2%)	$\geq 6,000$ PGPV	$\text{PGBV} \times \text{VPP}$

Bonus Pencapaian Presiden dihitung dan dibayar setiap bulan dikalikan hitungan nilai VPP:

$$\text{VPP} = \frac{\text{Total BV Perusahaan pada periode bulan berjalan} \times 2\%}{\text{Total PGBV President yang berkualifikasi pada bulan tersebut}}$$

$$\text{VPP} = \frac{\text{Total BV Perusahaan pada periode bulan berjalan} \times 2\%}{\text{Total PGBV President yang berkualifikasi pada bulan tersebut}}$$

Achievement = Bonus



2d. Bonus Pengembangan 15%



Syarat kualifikasi

- Harus kualifikasi sebagai Qualified Manager (QM) pada bulan yang sama; dan
- Anda harus memiliki minimal 1 QML

Metode Perhitungan

- Pool sharing, dibagikan diantara semua Qualified manager (QM) yang berhasil membangun downline menjadi seorang QM
- Bonus Pengembangan dihitung bulanan dengan pengalian point kualifikasi VPP
- Point kualifikasi akan dihitung berdasarkan tabel ini

Level QM	Jumlah Qualified Manager Line (QML)				
	1	2	3	4	5 & Seterusnya
MGBV QM Level 1	5%	5%	5%	5%	5%
MGBV QM Level 2		4%	4%	4%	4%
MGBV QM Level 3			3%	3%	3%
MGBV QM Level 4				2%	2%
MGBV QM Level 5					1%

Point VPP dihitung sebagai berikut

$$\text{Value Per Point (VPP)} = \frac{\text{Total BV perusahaan sebulan} \times 15\%}{\text{Total point kualifikasi dari semua Qualified Manager (QM) pada bulan tersebut}}$$



2e. Bonus Kepemimpinan 22%

Syarat kualifikasi

- Harus kualifikasi sebagai Qualified President (QP) pada bulan yang sama; dan
- Anda harus memiliki minimal 1 QPL

Metode Perhitungan

- Pool sharing, dibagikan diantara semua Qualified President(QP) yang berhasil membangun downline menjadi seorang QP
- Bonus Kepemimpinan dihitung bulanan dengan pengalihan point kualifikasi VPP
- Point kualifikasi akan dihitung berdasarkan tabel ini

Opsi 1	GPVL	1 x 4K	2 x 6K	3 x 6K	3 x 10K	4 x 10K	4 x 15K	5 x 15K	5 x 20K	6 x 20K	6 x 30K	7 x 30K	7 x 50K
Opsi 2	GPVL	1 x 4K	2 x 6K	3 x 6K	2 x 18K	3 x 18K	3 x 25K	4 x 25K	4 x 30K	5 x 30K	5 x 40K	6 x 40K	6 x 70K
Opsi 3	Jmlh QPL	1 QPL	2 QPL	3 QPL	4 QPL	5 QPL	6 QPL	7 QPL	8 QPL	9 QPL	10 QPL	11 QPL	12 QPL
QP L1		12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
QP L2			11%	11%	11%	11%	11%	11%	11%	11%	11%	11%	11%
QP L3				10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
QP L4					9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
QP L5						8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
QP L6							7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
QP L7								6%	6%	6%	6%	6%	6%
QP L8									5%	5%	5%	5%	5%
QP L9										4%	4%	4%	4%
QP L10											3%	3%	3%
QP L11												2%	2%
QP L12													1%

Point VPP dihitung sebagai berikut

$$\text{Value Per Point (VPP)} = \frac{\text{Total BV perusahaan sebulan} \times 22\%}{\text{Total point kualifikasi dari semua Qualified President (QP) pada bulan tersebut}}$$



2f. Bonus Akhir Tahun (2%)

Syarat kualifikasi

- Kualifikasi sebagai seorang Qualified President (QP) pada bulan yang sama
- Memiliki minimal 4 QPL
- Member aktif pada akhri tahun untuk mendapatkan bonus akhir tahun

Metode Perhitungan

- Pool sharing, dibagikan diantara semua Qualified President(QP) yang berhasil membangun downline menjadi seorang QP
- Bonus Akhir Tahun akan dihitung dengan pengalihan akumulasi point kualifikasi dengan point VPP tahunan
- Point kualifikasi dihitung bulanan dan diakumulasikan tahunan
- Point kualifikasi bulanan akan dihitung berdasarkan tabel dibawah ini

Level QP	Jumlah Qualified President Line (QPL)			
	4	5	6	7 & Seterusnya
PGBV QP Level 1	10%	10%	10%	10%
PGBV QP Level 2	8%	8%	8%	8%
PGBV QP Level 3	6%	6%	6%	6%
PGBV QP Level 4	4%	4%	4%	4%
PGBV QP Level 5		3%	3%	3%
PGBV QP Level 6			2%	2%
PGBV QP Level 7				1%

Point VPP dihitung sebagai berikut :

$$\text{VPP (Value Per Point) tahunan} = \frac{\text{Total BV Global setahun} \times 2\%}{\text{Total point kualifikasi dari semua Qualified President (QP) per tahun}}$$



2g. Bonus Tamasya (10%)

Bonus tamasya sebesar 3% dari total BV perusahaan. Bonus ini akan digunakan sebagai para member yang berkualifikasi untuk tamasya dan diselenggarakan oleh perusahaan. Bonus ini tidak dapat ditransfer ataupun ditukar uang tunai

Semua destinasi wisata akan ditentukan oleh perusahaan



PT. PHHP Harmoni Indonesia
Ruko City Square, Blok G No. 5,
Jl. Peta Selatan No. 10 Kalideres,
Jakarta Barat 11840, Indonesia.
No Telp. 02153362410